

## Informacja prasowa

## Rekordowe przychody Grupy Wielton w 2017 roku

**W 2017 r. przychody Grupy Wielton ze sprzedaży wzrosły o ponad 33%,  
osiągając historyczny poziom 1,6 mld złotych**

- W 2017 roku wolumen sprzedaży Grupy Wielton wyniósł 15 109 szt. (17,5% r/r)
- Skonsolidowane przychody ze sprzedaży w 2017 r. wyniosły 1 597,2 mld zł (wzrost o 33,4% r/r)
- Na koniec okresu skonsolidowany zysk netto osiągnął poziom 83,4 mln zł (wzrost o 40% r/r)
- 116,1 mln zł wyniku EBITDA przy rentowności 7,3% w 2017 r. (wzrost o 9,5% r/r)
- Sprzedaż zagraniczna Grupy w 2017 r. wyniosła 10 574 sztuk (wzrost o 17,5% r/r), a przychody z eksportu sięgnęły 1 146,1 mln zł (wzrost o 50% r/r)

**W 2017 r. Grupa Wielton osiągnęła rekordowe przychody, wyższe o ponad 1/3 w ujęciu rok do roku. Skonsolidowany wynik EBITDA na koniec 2017 roku był aż o 10 mln zł wyższy niż przed rokiem i wyniósł 116,1 mln zł przy rentowności na poziomie 7,3%. Zysk netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej wzrósł w 2017 r. o 40% r/r do 77,3 mln zł. Grupa odnotowała także wzrost na poziomie sprzedaży i przychodów na wszystkich kluczowych rynkach i umocniła swoją pozycję, kontynuując przyjętą politykę akwizycyjną, m.in. finalizując przejęcie niemieckiej spółki Langendorf, a także zwiększając do 100% udziały w spółce Fruehauf SAS.**

*– Rekordowe wyniki zarówno na poziomie przychodów, jak i zysków Grupy są najlepszym potwierdzeniem tego, że realizacja wdrożonej przez nas strategii rozwoju przebiega zgodnie z planem. Jednym z kluczowych celów, jakie sobie wyznaczaliśmy było systematyczne umacnianie pozycji Grupy na rynkach zagranicznych. Założenie to konsekwentnie realizujemy, co ma odzwierciedlenie w dynamicznym wzroście przychodów z eksportu, który w 2017 roku był o połowę wyższy niż w roku ubiegłym. Niezależnie od sukcesów na rynkach zagranicznych w Polsce utrzymujemy trzecią pozycję, redukując dystans do liderów – komentuje **Mariusz Golec, Prezes Zarządu Wielton S.A.***

Wolumen sprzedaży Grupy Wielton w 2017 roku wyniosła łącznie 15 109 sztuk naczep i przyczep drogowych oraz produktów dla rolnictwa. Wynik ten konsoliduje sprzedaż w obszarze działalności marek Wielton, Viberti, Fruehauf, a także sprzedaż spółki Langendorf w okresie od sierpnia do grudnia ub.r. W porównaniu z analogicznym okresem w roku ubiegłym, kiedy sprzedano 12 859 sztuk, skumulowany wynik za rok 2017 jest wyższy o 17,5%. Blisko 70% (10 574 szt.) to sprzedaż za granicą.

### **Sprzyjająca rekordom koniunktura i trzycyfrowy wzrost Rosji**

Rekordowe przychody ze sprzedaży Grupa odnotowała na wszystkich rynkach. We Francji, na rynku rosnącym o 7,2% r/r sprzedaż francuskiej spółki Fruehauf SAS, wyniosła 5 020 sztuk i była wyższa o 5,8% r/r. We Włoszech, gdzie wielkość rynku szacowana w oparciu o rejestracje wyniosła 16 142 sztuki pojazdów (wzrost o 8,8% r/r/), należąca do Grupy spółka Viberti zanotowała wzrost sprzedaży produktów o 34,2% r/r do poziomu

882 sztuk, a jej przychody w 2017 roku wyniosły 85 mln zł (wzrost o 24,1% r/r). Wzrosty były widoczne również na rynku rosyjskim, gdzie dobra koniunktura przełożyła się na zwiększoną sprzedaż wszystkich produktów łącznie w ilości 1 758 sztuk (wzrost o 141,2% r/r), a także przychodów, które wzrosły do 155 mln zł (wzrost o 138,5% r/r). W czwartym kwartale 2017 roku skonsolidowany został także wolumen sprzedaży Wielton GmbH i Langendorf – łącznie na niemieckim rynku Grupa sprzedała 602 szt. produktów.

### **Konsekwentna realizacja strategii rozwoju 2017-2020**

*– Rok 2017 był dla Grupy Wielton bardzo udany. Ogłosiliśmy strategię rozwoju na lata 2017-2020, nabyliśmy 80% udziałów niemieckiej spółki Langendorf oraz sfinalizowaliśmy przejęcie francuskiej spółki Fruehauf SAS. Jednocześnie wdrożyliśmy procesy konsolidacyjne i integracyjne, a równolegle zrealizowaliśmy szereg inwestycji w obszarze automatyzacji i robotyzacji produkcji. Przy tak dużej dynamice nieodzowne są zmiany funkcjonalne. Dlatego w 2017 roku rozpoczęliśmy wdrażanie nowoczesnego modelu zarządzania w całej organizacji, który istotnie przyspieszy integrację wszystkich spółek w Grupie – podsumowuje Mariusz Golec, Prezes Zarządu Wielton S.A.*

W 2017 roku Grupa Wielton zrealizowała szereg inwestycji, których celem było zwiększenie mocy produkcyjnych oraz rozwój portfolio produktowego. Dzięki silnej pozycji finansowej, popartej wysokim poziomem środków pieniężnych generowanych z działalności operacyjnej, były one finansowane głównie z zasobów własnych. Inwestycje zrealizowane w 2017 roku objęły m.in. linię lakierniczą do antykorozyjnego zabezpieczania podwozi i skrzyń metodą kataforezy oraz lakiernię, które znajdują się obecnie w fazie testów. Istotnymi projektami w kontekście działań skierowanych do klientów były wypracowanie architektury marek oraz działania w zakresie corporate identity, zdefiniowanie i wdrożenie ujednoliconego zakresu funkcji obiektów i standardów obsługi klienta w COK, a także rozbudowa sieci punktów serwisowych na terenie całej Europy. Dodatkowo zintegrowano również systemy jakościowe w Grupie i rozpoczęto prace nad uruchomieniem struktur, narzędzi oraz procesów operacyjnych dla handlu naczepami używanymi.

### **Inwestycje w automatyzację i robotyzację i robotyzację**

Równolegle z inwestycjami, mającymi na celu podniesienie efektywności operacyjnej Grupy, zrealizowano także szereg projektów w zakresie badawczo-rozwojowym. Na początku 3 kwartału 2017 r. oddano do użytku trzy linie do spawania ram naczep. W kolejnych miesiącach zakończono również montaż sprzętu na nowej linii KTL. W sierpniu spółka zawarła także z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju umowę dotyczącą dofinansowania projektu uruchomienia produkcji chłodni. Koszt całego projektu, którego realizacja zakończy się w 2019 r. wyniesie 20 mln zł, z czego 44% będzie dofinansowanych przez NCBiR.

Inwestycje aktualnie prowadzone przez Grupę Wielton koncentrują się na zwiększeniu mocy produkcyjnych i przełożą się na podniesienie efektywności, co pozwoli spółce na korzystanie z rosnącego popytu. W 1. kwartale 2018 r. oddana do użytku została linia nr 4 do spawania skrzyń wywrotek w nowo wybudowanej hali spawalni, a w kolejnym kwartale dwie zautomatyzowane linie do spawania belek głównych ram naczep. W fazie testów jest także zautomatyzowana linia lakiernicza do antykorozyjnego zabezpieczania podwozi i skrzyń metodą kataforezy oraz lakiernia. W 2 kwartale do użytku oddane zostaną również dwie zautomatyzowane linie do spawania belek głównych ram naczep.

### **Najważniejsze skonsolidowane dane finansowe za 4 kwartał i 4 kwartały 2017 r. Grupy Wielton [mln zł, %, p.p.]**

	2016	zmiana [r/r]	2017
<b>Wolumen</b>	<b>12 859</b>	<b>+17,5%</b>	<b>15 109</b>
<b>Przychody ze sprzedaży [mln zł]</b>	<b>1 197,7 mln zł</b>	<b>+33,4%</b>	<b>1 597,2 mln zł</b>
<b>EBITDA [mln zł]</b>	<b>106,1 mln zł</b>	<b>+9,4%</b>	<b>116,1 mln zł</b>
<b>Marża EBITDA [%]</b>	<b>8,9%</b>	<b>-1,6 pp</b>	<b>7,3%</b>
<b>EBIT [mln zł]</b>	<b>82,4 mln zł</b>	<b>+8,0%</b>	<b>89,0 mln zł</b>
<b>Marża EBIT [%]</b>	<b>6,9%</b>	<b>-1,3 pp</b>	<b>5,6%</b>
<b>Zysk netto [mln zł]</b>	<b>59,6 mln zł</b>	<b>+40,0%</b>	<b>83,4 mln zł</b>
<b>Marża netto [%]</b>	<b>5,0%</b>	<b>+0,2 pp</b>	<b>5,2%</b>

### KONIEC###

#### Dodatkowych informacji udzielają:

Jan Jasiński  
Havas PR Warsaw  
jan.jasinski@havas.com  
+48 603 760 304

Alicja Górka  
Havas PR Warsaw  
alicja.gorka@havas.com  
+48 512 021 090

#### O firmie Wielton S.A.:

Wielton S.A. z siedzibą w Wieluniu to największy polski producent naczep, przyczep i zabudów samochodowych. Spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie należy do grona trzech największych producentów w swojej branży w Europie. Jest także w dziesiątce największych światowych graczy w branży. Klientami Wieltonu są firmy transportowe, budowlane, produkcyjne, dystrybucyjne i rolnicze. Grupa Wielton posiada trzy centra produkcyjne: w Polsce, Niemczech oraz we Francji, a także dwie montownie: we Włoszech i w Rosji. Pod koniec 2016 roku Wielton uruchomił spółkę zależną w Wybrzeżu Kości Słoniowej, gdzie jako pierwszy europejski producent wybuduje montownię naczep drogowych.

W ramach całej Grupy zatrudnienie znajduje obecnie około 2,6 tys. pracowników, przy czym najwięcej, bo aż 1,5 tys. w Wieluniu. Swoim klientom producent zapewnia również wsparcie serwisowe. Kierowcy mogą skorzystać z jednego z ponad 600 punktów zlokalizowanych w 18 krajach Europy. W 2016 r. w Wieluniu Wielton otworzył Centrum Badawczo-Rozwojowe. Inwestycje w badania i rozwój to dla spółki istotny element strategii. Już dziś firma współpracuje z instytutami i uczelniami w Polsce i za granicą, a Centrum Badań i Rozwoju posiada jedyną w Polsce, a drugą w Europie stację do całopojazdowego badania naczep, która umożliwia wykrywanie ewentualnych usterek już na etapie testów produkowanych pojazdów. Oferta Grupy Wielton z roku na rok się



poszerza i zostaje wzbogacona o nowe produkty. Klienci mogą wybierać spośród 11 grup pojazdów, dostępnych w 800 konfiguracjach. Siłą Grupy jest konsekwentnie realizowana strategia, oparta na rozwoju organicznym i akwizycjach. W maju 2017 r. Grupa przejęła niemiecką spółkę Langendorf, dzięki czemu poszerzyła swoją ofertę m.in. o specjalistyczne pojazdy do przewozu szkła i prefabrykatów betonowych, a w ostatnim kwartale 2017 roku sfinalizowała przejęcie 100% udziałów we francuskiej spółce Fruehauf SAS.